

# « Nous abordons 2011 avec confiance »

Un entretien avec Lysiane Godon, Présidente  
de Godon Étalement

Godon



**BTP Magazine : En ces temps difficiles, comment se porte la société Godon Étalement ?**

Lysiane Godon : Elle se porte très bien ! La location représente environ 70 % de notre chiffre d'affaires, la vente 30 %. Nos effectifs sont toujours stables, avec environ 20 personnes et nous cherchons d'ailleurs à recruter de nouveaux collaborateurs.

**BTP Magazine : Quel est le secret de votre succès ?**

L. G. : Notre sérieux et la relation de confiance que nous tissons avec nos clients sont les clés de notre succès. Soulignons qu'en 23 ans de

présence sur le marché, nous ne déplorons aucun incident ! Dans la relation avec le client, il est capital d'être à la hauteur de ce qu'on prétend. Aujourd'hui, il faut se méfier du phénomène de mode qui consiste à appliquer les règles de l'échafaudage au matériel d'étalement. L'étalement est de plus en plus détourné de sa fonction première, et on constate que certains matériels sur le marché, ne sont pas adaptés aux charges qu'ils reprennent. C'est alors que l'on observe l'apparition de matériels « hybrides » dangereux pour l'utilisateur. Face à cette tendance, nous nous efforçons de proposer des solutions techniques adaptées, économiques, et de qualité. Par exemple, la conception de nos matériels permet la circulation dans les structures sans mettre en cause le mode constructif de ces dernières. Notre objectif est de faire évoluer sans cesse l'existant, pour toujours davantage de sécurité, et surtout, de toujours satisfaire nos clients !

**BTP Magazine : Comment envisagez-vous l'année à venir ?**

L. G. : Nous sommes très confiants. Même si 2011 sera encore une année difficile, nos carnets de commandes se remplissent convenablement.

Propos recueillis par Christine Raynaud